

Abstrak

Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah merupakan salah satu pilar perekonomian nasional karena berperan penting dalam pembangunan nasional, terutama bagi penciptaan usaha, dan lapangan pekerjaan baru. Adanya pandemi covid-19 telah membawa dampak yang buruk bagi kelangsungan UMKM. Maka dari itu, pentingnya pembangunan perekonomian nasional yang diselenggarakan secara menyuruh, optimal, dan berkesinambungan diperlukan peran berbagai pihak untuk membuka peluang lebih bagi perkembangan UMKM di Indonesia. Penelitian ini bertujuan untuk membuka peluang lebih bagi perkembangan UMKM Distributor Kang Bang Plafon Pvc dengan melakukan tinjauan atas Sistem Informasi Akuntansi dan Pengendalian Internal yang diterapkan oleh UMKM. Selain itu, penelitian ini juga untuk mengetahui ancaman dan hambatan yang dihadapi oleh UMKM selama pandemi covid-19. Penelitian ini menggunakan pendekatan kualitatif dengan metode deskriptif analisis. Metode yang digunakan adalah studi kepustakaan terkait Sistem Informasi Akuntansi, Wawancara dengan pemilik UMKM, dan observasi kegiatan penjualan tunai. Hasil penelitian menunjukkan siklus penjualan tunai, ancaman dan hambatan pada siklus penjualan tunai, dan strategi yang dilakukan oleh UMKM untuk menghadapinya. Siklus penjualan tunai pada UMKM telah memiliki kelengkapan informasi pada data induk harga dan telah memiliki kelengkapan dokumen penjualan pada umumnya. Namun, apabila ditelusuri lebih dalam masih ada beberapa hal yang harus diperbaiki seperti belum adanya fungsi supervisor, transaksi penjualan masih dilakukan secara manual sehingga berakibat pada lemahnya pengendalian, dan penyimpanan kas sementara belum dilakukan di brankas. Lebih lanjut, terdapat rekomendasi perbaikan pada bagan siklus penjualan tunai dan solusi yang dapat diterapkan untuk menghadapi ancaman dan hambatan selama pandemi covid-19 demi kemajuan UMKM di Indonesia.

Kata kunci: sistem informasi akuntansi, UMKM, siklus penjualan tunai, pengendalian internal, covid-19.

Abstract

Micro, Small, and Medium Enterprises are one of the pillars of the national economy because they play an essential role in national development, especially in business creation and new jobs. The COVID-19 pandemic has harmed the survival of MSMEs. Therefore, the importance of national economic development which is carried out in an ordered, optimal, and sustainable manner requires the role of various parties to open up more opportunities for the development of MSMEs in Indonesia. This study aims to open more opportunities for the development of MSMEs Distributor Kang Bang Plafon Pvc by conducting a review of the Accounting Information System and Internal Control implemented by MSMEs. In addition, this research is also to find out the threats and obstacles faced by MSMEs during the COVID-19 pandemic. This study uses a qualitative approach with a descriptive analysis method. The method used is a literature study related to Accounting Information Systems, interviews with MSME owners, and observations of cash sales activities. The results show the cash sales cycle, threats and obstacles to the cash sales cycle, and the strategies adopted by MSMEs to deal with them. The cash sales cycle for MSMEs already has complete information on the price master data and complete sales documents in general. However, if explored more deeply, some things still need to be improved, such as the absence of a supervisory function, sales transactions are still done manually, resulting in weak control, and temporary cash storage has not been carried out in the safe. Furthermore, there are recommendations for improvements to the cash sales cycle chart

and solutions that can be applied to deal with threats and obstacles during the COVID-19 pandemic for the advancement of MSMEs in Indonesia.

Keywords: accounting information system, MSMEs, cash sales cycle, internal control, Covid-19.